



S&P Unternehmerforum ist ein zertifizierter Weiterbildungsträger nach AZAV, DIN EN ISO 9001 : 2015 und Ö-Cert. Wir erfüllen die Qualitäts-Anforderungen des ESF.

S & P Unternehmerforum
Seminare - Inhouse-Trainings



Zielgruppe:

- Inhaber, Unternehmer, Geschäftsführer, Geschäftsführende Gesellschafter,
- Leitende Angestellte, Nachfolger, Nachfolgeinteressenten.

Ihr Nutzen:

Welchen Wert hat mein Unternehmen?

Unternehmensverkauf sicher steuern

Asset Deal oder Share Deal?
Vor- und Nachteile verschiedener Übergabemodelle

Preis:

650,- €
Zzgl. 19% MwSt.

Im Preis enthalten: Teilnehmerunterlagen als PDF, 3-Gänge-Menü, Kaffee, Tee, Erfrischungsgetränke und Snacks in den Pausen

Ihr Vorsprung:

Jeder Teilnehmer erhält kostenfrei folgende S&P Produkte:

+ Simulations-Tool „Bewertung des eigenen Unternehmens“

+ Simulations-Tool „Aufbau einer eigenen Wissensbilanz“

Spezial:

+ Checkliste und Muster zum „idealen Kaufvertrag“

+ Checkliste Due Dilligence-Prüfung „Optimale Vorbereitung der Unternehmensbewertung“

+ Checkliste „Vertraulichkeits- und Geheimhaltungsvereinbarungen“ bei der Käufersuche

Termine:

27.07.2021
Frankfurt & Stuttgart

07.09.2021
Düsseldorf & Karlsruhe

02.11.2021
Hamburg & Köln

08.12.2021
Frankfurt & Erfurt

Den
besten Preis
erzielen!

Programm

09.15 Uhr

Begrüßung

Kaffee und Getränke

09.30 Uhr – 12.30 Uhr **Welchen Wert hat mein Unternehmen?**

> Anerkannte Bewertungsverfahren im Überblick

> Wie werden die Stärken und Chancen des Geschäftsmodells bewertet?

> Welche Faktoren bestimmen die Höhe des Unternehmenswerts?

> Branchenbezogene Benchmarks für die Bewertung

> Stellschrauben für einen höheren Kaufpreis

> Bewertung von Kundenstamm, Markenrechten und Firmen Know How

> Aufbau einer eigenen Wissensbilanz für das Unternehmen

Fallstudie:

- Ermittlung des Kaufpreises für ein mittelständisches Unternehmen

- Optimale Darstellung der Zukunftsfähigkeit, der Stärke und Chancen mit Hilfe der Wissensbilanz

12.30 Uhr – 15.30 Uhr **Unternehmensverkauf sicher steuern**

> Welche rechtlichen Fallstricke sind zu beachten?
Gefährliche Bedingungen und Rücktrittsrechte

> Nachträgliche Kaufpreisminderung /-erhöhung:
Welche Gestaltungsmöglichkeiten gibt es für Kaufpreisklauseln?

> Umwelt- und Steuerrisiken: Wie kann ich mich davor schützen?

> Schutz von Geheimhaltungsinteressen des Verkäufers

> Persönliche Enthftung und Freigabe von Banksicherheiten

> Muss-Vereinbarungen aus Verkäufersicht

*Fallstudie: Beispiele und Formulierungsvorschläge für die Vertragsgestaltung:
von der Geheimhaltungsvereinbarung bis zum Kaufvertrag*

13.00 – 14.00 Uhr

Gemeinsames Mittagessen

**Kennzahlen & Preise
für Ihre Branche**

Programm

15.30 Uhr – 17.30 Uhr **Asset Deal oder Share Deal? Vor- und Nachteile verschiedener Übergabemodelle**

> Vor- und Nachteile der verschiedenen Übergabemodelle im Überblick

> Was sollte unter steuerlichen Gesichtspunkten beachtet werden?

> Bewertungsgesetz und vereinfachtes Ertragswertverfahren – Ermittlung der Erbschaft- und Schenkungsteuer

> Welche Möglichkeiten gibt es bei der Kaufpreisfinanzierung?

> Fahrplan für die Praxis – Wie kann der Unternehmenskauf/-verkauf sicher und diskret umgesetzt werden?



Kauf / Verkauf
erfolgreich gestalten!

Fallstudie:

S&P Check für Ihren Projekt-Fahrplan Unternehmenskauf/-verkauf

Ab 17.30 Uhr

Offene Gesprächsrunde

Referenten



Fachbereich Unternehmensplanung, Risikomanagement und Compliance

Herr Achim Schulz berät seit 23 Jahren mittelständische Unternehmen und Banken.

Zu seinen Branchen-Schwerpunkten zählen Anlagenbau, Automotive, Banken, Finanzdienstleister, Gesundheitswesen, Handel sowie Non-Profit-Organisationen.

Er berät Unternehmen in Umbruch- und Veränderungssituationen, bei Nachfolgelösungen sowie in Team Entwicklungsprozessen.

Arbeits-, Vertrags-, Gesellschafts- und Sanierungsrecht

Herr Rechtsanwalt Alexander Suck betreut Unternehmen, Gesellschafter, Geschäftsführer und Prokuristen in Fragen zum Gesellschaftsrecht, Arbeitsrecht, Vertragsrecht und Strafrecht.

Zudem berät er mittelständische Unternehmen sowie Gesellschafter/Inhaber in Krisen- und Sanierungssituationen.

Fachbereich Führung und Teamentwicklung

Frau Miriam Boglino leitete verschiedene interkulturelle Teams in London und war für die erfolgreiche Umsetzung länderübergreifender Projekte verantwortlich.

Als Mediator übernimmt sie Verhandlungen zwischen Geschäftsführung und Betriebsrat.

Herr Reiner Schon kennt die wesentlichen Facetten des Mittelstands sowie des Bankgeschäfts.

Er verfügt über „Insider-Wissen“, wenn es um die erfolgreiche Führung von größeren Mitarbeiterteams geht.

Aufgrund seiner Tätigkeit als Personalberater verfügt er über eine branchen-übergreifende Expertise.

Das S&P Team betreut aktuell folgende Umsetzungsprojekte bei Unternehmen:

- > Optimierung des Unternehmens-Ratings
- > Erstellen von Bankberichten, Unterstützen bei Kreditverhandlungen und Club-Deals
- > Auswahl zinsgünstiger Kredite für Projekt- und Wachstumsfinanzierungen
- > Diskrete Kapitalsuche für Wachstum und Investitionen
- > Gutachter für Unternehmensbewertungen und Kaufpreisermittlungen
- > Nachfolge und Generationenwechsel erfolgreich umsetzen
- > Erfolgreich im Vertrieb: Sales Training und Preismanagement
- > Aufbau von Hochleistungs-Teams

Leistungsangebot von Schulz & Partner

- > Optimierungsprogramme zur Steigerung der Liquidität
 - > Ratingberatung
 - > Vertriebssteigerungs-Programme für Mittelstand und Banken
 - > Beteiligungs- und Finanzierungsberatung
 - > Operative Umsetzungsbegleitung und Interim-Management
 - > Erstellen von Firmen- und Unternehmensbewertungen
 - > Nachfolgelösungen
 - > Restrukturierungs- und Sanierungsgutachten
-

Ihr Vorsprung in der Praxis



Gerne informieren wir Sie über weitere Seminare und Inhouse-Trainings. Sie erreichen uns auch über www.sp-unternehmerforum.de

Teilnehmer haben auch folgende Seminare gebucht:

- > **Generationenwechsel im Familienunternehmen**
Konfliktfreie Nachfolge durch die richtige Strategie
- > **Bilanz-Wissen Kompakt**
Bilanzen lesen, verstehen und steuern
- > **Geschäftsführung kompakt**
3 Top-Bausteine für die Praxis: Das Unternehmen erfolgreich auf Kurs halten!
- > **Finanz- und Liquiditätsmanagement**
Liquidität optimal steuern – Finanzen gezielt planen – Passende Finanzierungsbausteine auswählen
- > **Die 8 erfolgreichsten Führungstechniken**
Lösungen für die 8 wichtigsten Führungssituationen

Anmeldung online:
<https://sp-unternehmerforum.de/seminar-formular/>
oder E-Mail an: service@sp-unternehmerforum.de

Das eigene Unternehmen bewerten

Seminarpreis: 650,- € zzgl. 19 % MwSt. - Produkt-Nr. D04

Es gelten unsere AGB's, welche Sie unter www.sp-unternehmerforum.de einsehen können.

Ja, ich nehme am folgenden Seminar teil (bitte auswählen):

27.07.2021 Frankfurt Stuttgart

07.09.2021 Düsseldorf Karlsruhe

02.11.2021 Hamburg Köln

08.12.2021 Frankfurt Erfurt

Nein, ich kann leider nicht teilnehmen.
Bitte informieren Sie mich über weitere
Veranstaltungstermine

Nein, ich kann leider nicht teilnehmen.
Bitte übersenden Sie uns die Vortragsunterlagen
als PDF-Version gegen eine Schutzgebühr von
295,00 € zzgl. 19 % MwSt.



Bei Anmeldung eines 2. Teilnehmers erhalten
Sie jeweils 10% Preisnachlass.

Wie sind Sie auf uns aufmerksam geworden? Vielen Dank für Ihre Auskunft.

Empfehlung Internet Newsletter Seminarportal

Persönlicher Kontakt

Name und Position im Unternehmen

Name und Position im Unternehmen

Unternehmen

Anzahl der Beschäftigten

Straße, PLZ / Ort

Telefon

E-Mail

Datum / Unterschrift

Diese Anmeldung wird durch meine Unterschrift verbindlich!